

Die Exped AG mit Sitz in Zürich und Niederlassung in den USA (Tacoma, WA) ist eine global tätige KMU und stellt innovative Outdoor-Produkte wie Isomatten, Schlafsäcke, Zelte, Rucksäcke sowie Outdoor-Accessoires her. Nun sucht unser Team zur Unterstützung am Hauptsitz in Zürich per 2.5.2024 oder nach Vereinbarung eine

Verkaufsleitung (DACHFI) - 100%

die unser Verkaufsteam tatkräftig und motiviert unterstützt. Für diese spannende und herausfordernde Stelle bringst du bereits sehr fundierte, berufliche Erfahrung im Verkauf und entsprechende Kompetenzen in deinem Job-Rucksack mit.

Deine Hauptaufgaben

- Leitung und Koordination aller verkaufsrelevanten Tätigkeiten für unsere Eigendistribution
- Enge Zusammenarbeit mit den involvierten Agenten, Handelsvertretern und Key Accounts
- Zielorientierte Erstellung der Verkaufsplanung
- Durchführung von Marktbeobachtungen und Wettbewerbsanalysen
- Organisation von Sales Meetings und internen wie auch externen Mitarbeiterschulungen
- Mitkoordination von Marketingmassnahmen und des Marketing-Budgets
- Sammeln von Produkt-Feedbacks für Produktentwicklung/-verbesserungen
- Schaltstelle und Bindeglied der Kommunikation zwischen Key Accounts und internen Teams
- Enge Zusammenarbeit und Berichtsführung gegenüber der Geschäftsleitung

Wir erwarten

- Abgeschlossene, fundierte Ausbildung im Bereich Betriebswirtschaft oder eine höhere Ausbildung im Verkauf oder Nachweis langjähriger und erfolgreicher Praxis im Bereich Vertrieb/Verkauf
- Leidenschaft fürs Draussensein ist unabdingbare Voraussetzung, egal ob Berg- oder Wassersport, Wildnis- oder lange Fahrradtouren
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Position in der Outdoor-/Sportbranche
- Kommunikativer Teamplayer mit sehr strukturierter und analytischer Denkweise
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch, stilsicheres Englisch in Schrift und Wort – Französisch-Kenntnisse von Vorteil sowie sicherer Umgang mit der gängigen Software-Umgebung
- Bereitschaft, in einem kleinen Team viel Verantwortung zu übernehmen und Projekte gemeinsam erfolgreich durchzuführen

Wir bieten

- Aufgestelltes, kleines Team und unkomplizierte Arbeitsumgebung
- Genügend Einarbeitungszeit durch den aktuellen Stelleninhaber
- Offene und flexible Unternehmenskultur
- Flache Hierarchien mit offener Kommunikation und viel Outdoor-Spirit
- Sehr gute Anbindung an öV
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen, hybride Arbeitsmöglichkeit mit flexiblen Arbeitszeiten

Wir freuen uns über Bewerber/innen, die sich als Teamplayer/in sehen, die Freude im Umgang mit Menschen haben und unsere Begeisterung für Outdoor-Sport teilen. Die Anstellung erfolgt vorzugsweise zu 100%.

Bist du interessiert? Für Fragen zur Stelle kontaktiere bitte Eicke Thiele - Telefon 044 497 10 10 oder per E-Mail an jobs@exped.com.

Falls du Interesse an dieser spannenden Aufgabe in einem dynamischen Branchenumfeld hast, dann freuen wir uns auf dein vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail an jobs@exped.com.